

DNCA INVEST SRI EUROPE GROWTH

AZIONI EUROPEE GROWTH



Obiettivo d'investimento

L'obiettivo del Comparto è quello di realizzare un rendimento superiore rispetto ai mercati azionari paneuropei nell'arco del periodo di investimento consigliato (5 anni). L'indicatore di riferimento STOXX EUROPE 600 Net Return EUR, calcolato con i dividendi reinvestiti, viene fornito a fini del confronto a posteriori. Si richiama l'attenzione degli investitori sul fatto che lo stile di gestione è discrezionale e integra criteri di carattere ambientale, sociale e di governance (ESG).

Per raggiungere il suo obiettivo d'investimento, la strategia d'investimento si basa su una gestione discrezionale attiva.

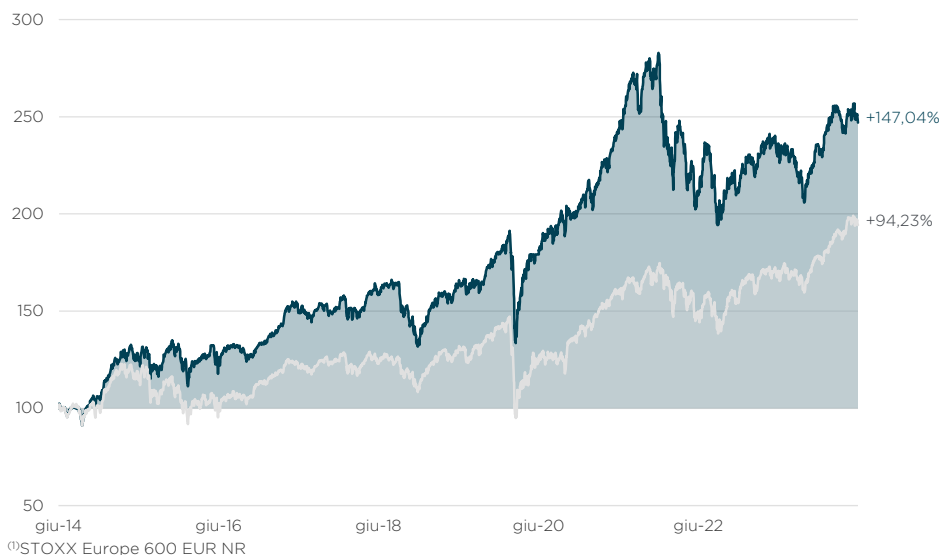
Indici finanziari

NAV (€)	307,02
Attivo Netto (m€)	1,195
Numero totale di titoli azionari	42
Capitalizzazione media (md€)	128
Price to Earning Ratio 2024 ^e	28,0x
Price to Book 2023	5,6x
EV/EBITDA 2024 ^e	15,9x
ND/EBITDA 2023	1,2x
Free Cash Flow yield 2024 ^e	3,43%
Dividend yield 2023 ^e	1,32%

Performance (dal 30/06/2014 al 28/06/2024)

Le performance passate non costituiscono in alcun modo un indicatore di quelle future

↗ DNCA INVEST SRI EUROPE GROWTH (Classe F) Performance cumulata ↗ Indice di riferimento⁽¹⁾



Le performance incorporano le commissioni di gestione. Le performance sono calcolate da DNCA

Performance annualizzata e Volatilità (%). Dati al 28/06/2024

	1 anno	2 anni	5 anni	10 anni	Dal lancio
Classe F	+4,55	+8,62	+8,62	+9,46	+10,34
Indice di riferimento	+13,72	+15,12	+8,46	+6,86	+7,89
Classe F - volatilità	12,80	14,83	17,61	15,90	15,41
Indice di riferimento - volatilità	10,03	12,39	17,54	16,48	16,00

Performance cumulata (%). Dati al 28/06/2024

	1 mese	YTD	1 anno	2 anni	5 anni	10 anni
Classe F	-1,34	+4,81	+4,55	+17,96	+51,30	+147,04
Indice di riferimento	-1,16	+8,86	+13,72	+32,48	+50,17	+94,23

Performance annuale (%)

	2023	2022	2021	2020	2019	2018	2017	2016	2015	2014
Classe F	+11,84	-25,29	+39,27	+13,08	+32,40	-10,76	+14,41	+0,03	+25,07	+13,23
Indice di riferimento	+15,81	-10,64	+24,91	-1,99	+26,82	-10,77	+10,58	+1,73	+9,60	+7,20

Indicatore di rischio



Rischio più basso Rischio più elevato

Indicatore sintetico di rischio secondo PRIIPS. 1 corrisponde al livello più basso e 7 al livello più alto.

	1 anno	3 anni	5 anni	10 anni
Indice di Sharpe	0,49	-0,04	0,48	0,61
Tracking error	6,03%	8,59%	9,65%	8,14%
Coefficiente di correlazione	0,89	0,87	0,85	0,87
Information Ratio	-1,27	-0,87	-0,02	0,30
Beta	1,15	1,04	0,86	0,85

Principali rischi : rischio legato alla gestione discrezionale, rischio azionario, rischio di liquidità, rischio di perdita di capitale, rischio di tasso, rischio di cambio, rischio d'investimento in derivati o in strumenti che contengono derivati, rischio di credito, rischio legato alla detenzione di obbligazioni convertibili, scambiabili o rimborsabili, rischio di controparte, rischio ISR, rischio di sostenibilità

Principali posizioni*

	Peso
NOVO NORDISK A/S-B (6,3)	9,41%
ASML HOLDING NV (7,8)	6,83%
ASTRAZENECA PLC (4,7)	5,27%
SCHNEIDER ELECTRIC SE (8,6)	4,62%
FLUTTER ENTERTAINMENT PLC-DI (4,3)	4,09%
GAZTRANSPORT ET TECHNIGA SA (6,2)	4,00%
SYMRISE AG (6,8)	3,86%
EDENRED (5,4)	3,58%
AIR LIQUIDE SA (8,3)	3,57%
L'OREAL (6,1)	3,52%
	48,74%

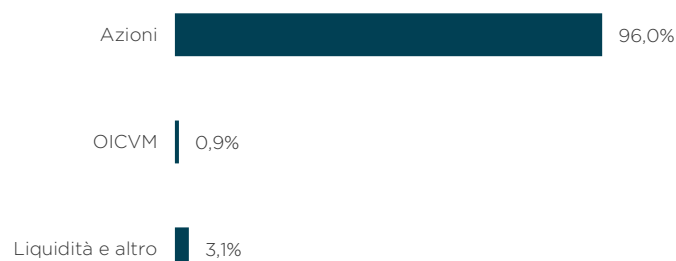
Contributi mensili alla performance

Le performance passate non costituiscono in alcun modo un indicatore di quelle future

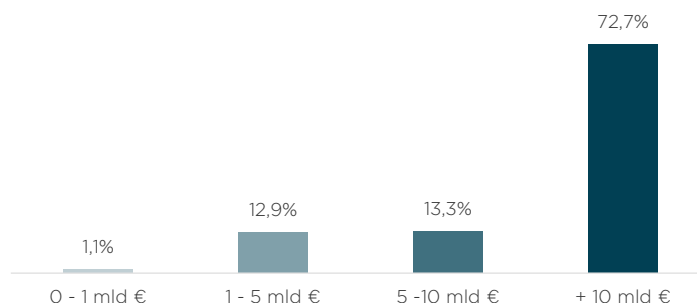
Migliore	Peso	Contributo
ID LOGISTICS GROUP	3,38%	+0,74%
LONZA GROUP AG-REG	2,97%	+0,54%
GAZTRANSPORT ET TECHNIGA SA	4,00%	+0,43%
INTERPARFUMS SA	1,61%	+0,31%
BIOMERIEUX	3,15%	+0,30%

Peggiora	Peso	Contributo
NOVO NORDISK A/S-B	9,41%	-0,97%
ASML HOLDING NV	6,83%	-0,93%
AMPLIFON SPA	3,15%	-0,42%
VAT GROUP AG	2,09%	-0,31%
BE SEMICONDUCTOR INDUSTRIES	0,86%	-0,28%

Ripartizione per asset class



Ripartizione per capitalizzazione



Ripartizione settoriale (ICB)

	Fondo	Indice
Sanitario	32,0%	16,4%
Industriale	19,3%	13,6%
Tecnologico	11,8%	8,1%
Beni di consumo e servizi	10,1%	5,9%
Chimico	8,7%	2,5%
Viaggi e tempo libero	4,1%	1,1%
Energetico	4,0%	5,9%
Costruzioni	4,0%	3,4%
Agroalimentare, Bevande e Tabacco	1,1%	6,3%
Immobiliare	0,8%	1,4%
Distribuzione	-	1,0%
Telecomunicazioni	-	2,5%
Assicurativo	-	5,3%
Media	-	1,9%
Personal care e alimentari	-	2,8%
Automobilistico	-	2,2%
Bancario	-	9,7%
Materie Prime	-	2,2%
Servizi finanziari	-	4,0%
Utilities	-	3,8%
OICVM	0,9%	N/A
Liquidità e altro	3,1%	N/A

Ripartizione geografica

	Fondo	Indice
Francia	36,5%	16,2%
Danimarca	10,8%	5,6%
Svizzera	9,5%	14,9%
Paesi Bassi	8,8%	8,6%
Germania	8,8%	12,3%
Regno Unito	6,1%	23,0%
Irlanda	5,8%	0,8%
Italia	5,8%	4,2%
Svezia	4,0%	5,3%
OICVM	0,9%	N/A
Liquidità e altro	3,1%	N/A

Entrate e uscite del mese*

Entrate : SAFRAN SA (5,4)

Uscite : Nessuna

*La cifra tra parentesi rappresenta il punteggio di "responsabilità". Si riferisca alla pagina Analisi interna extra-finanziaria Interna per la metodologia di analisi.

Commento di gestione

Come previsto, la Banca Centrale Europea ha finalmente tagliato i tassi di riferimento a giugno e diventa sempre più plausibile che la Fed segua l'esempio in autunno, dato che l'attività statunitense mostra segni di rallentamento. I mercati guarderanno presto alle elezioni americane di novembre, con la consueta volatilità. Gli indicatori dell'attività industriale rimangono sempre poco orientati, indipendentemente dalla regione geografica.

I primi dati rilasciati per il 2° trimestre sono, nel complesso, piuttosto contrastanti. Tra i buoni risultati c'è Schneider Electric, con una solida crescita organica del +7% e, soprattutto, un inaspettato aumento dell'obiettivo di redditività (da +40-60 bps a +60-80 bps). Allo stesso modo, ID Logistics ha registrato una crescita organica (+16%) ben superiore alle aspettative, grazie alla notevole crescita delle attività internazionali, in particolare negli Stati Uniti. La partnership con Amazon si sta sviluppando in modo promettente su entrambe le sponde dell'Atlantico.

GTT continua ad aggiudicarsi nuovi contratti nella sua tradizionale attività di navi cisterna per GNL, mentre emergono numerosi progetti di estrazione di GNL (in particolare negli Stati Uniti) e, allo stesso tempo, gli armatori iniziano (timidamente) il ciclo di sostituzione della flotta. Il portafoglio ordini ammonta a 2 miliardi di euro e offre al Gruppo un'eccellente visibilità sugli utili nei prossimi 2 o 3 anni. Per quanto riguarda l'allestimento di nuove navi cisterna con propulsione a GNL (un sostituto dell'olio combustibile pesante), l'attività è stata molto tranquilla nel primo semestre, ma nei prossimi mesi sono probabili ordini da parte di CGA CGM e AP Moeller. I risultati del primo semestre sono stati molto soddisfacenti, nonostante le perdite ricorrenti della controllata Elogen, specializzata in elettrolizzatori. Infine, l'acconto sul dividendo è aumentato notevolmente (+98%).

Tra gli altri clienti soddisfatti figurano Lonza (margine superiore alle aspettative), MIPS (forte ripresa dell'attività dopo due anni violenti di destoccaggio) e i produttori di motori (MTU/Safran), che stanno beneficiando dell'allungamento della vita utile degli aerei più vecchi, che richiedono pezzi di ricambio ad alto margine. Il rinnovo della licenza Van Cleef & Arpels per Interparfums SA è stato accolto con grande favore dal mercato, così come la promettente performance dell'ultima licenza Lacoste. La maggior parte delle aziende B-to-C sta affrontando un rallentamento delle proprie attività: beni di lusso, cosmetici, apparecchi acustici, attrezzature dentistiche e attrezzature outdoor. Non abbiamo visibilità su quanto durerà questo fenomeno, pertanto abbiamo ridotto la nostra esposizione ad alcuni di questi sottosettori. L'unica eccezione degna di nota è Essilor Luxottica. Il leader mondiale dell'ottica sta sfruttando la partnership con il gigante americano Meta (Facebook, Instagram, Whatsapp) per progettare e commercializzare gli occhiali intelligenti Ray-Ban Meta. Il lancio è certamente recente, ma comunque promettente.

Il settore dei semiconduttori è stato particolarmente turbolento. Dopo un'ottima corsa in borsa, le previsioni per il 3° trimestre sono state complessivamente deludenti e hanno dimostrato ancora una volta la forte dipendenza del settore dagli ordini cinesi. Tuttavia, l'inasprimento della politica statunitense sulle esportazioni di semiprodotti in Cina sembra una spada di Damocle che spiega il nervosismo del mercato. Allo stesso modo, cominciano a emergere preoccupazioni sulla sostenibilità degli investimenti nell'intelligenza artificiale. Le prospettive per il 2025 non sono ancora state messe in discussione, ma la vigilanza è d'obbligo.

Redatto il 07/08/2024.



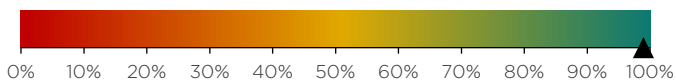
Carl
Auffret, CFA



Alexandre
Steenman

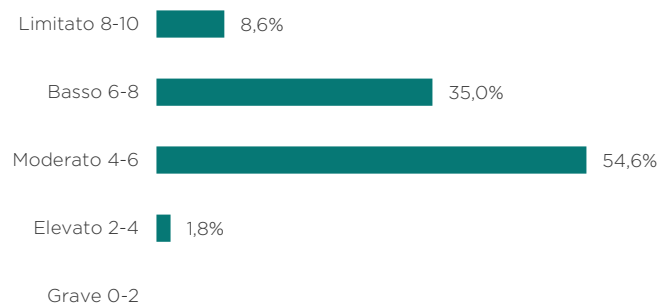
Analisi interna extra-finanziaria

Tasso di copertura ABA+ (98,9%)



Grado di responsabilità media : 6,0/10

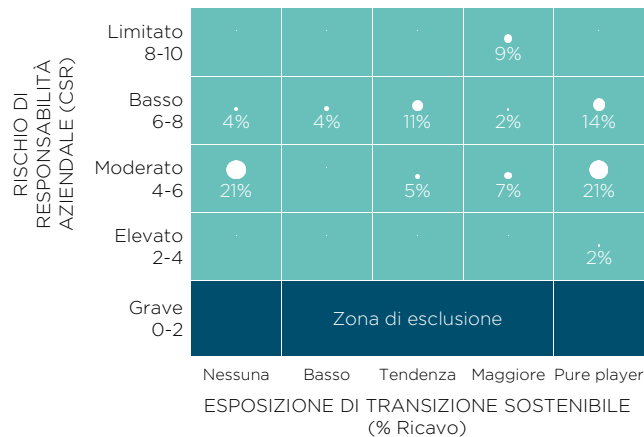
Ripartizione del rischio di responsabilità⁽¹⁾



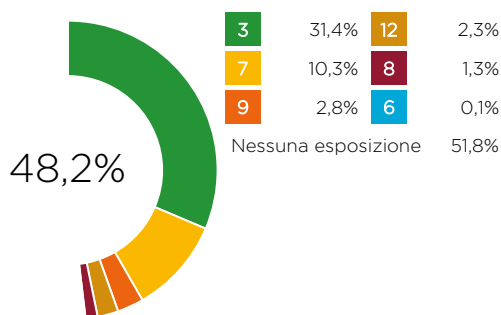
Tasso di esclusione dell'universo di selettività



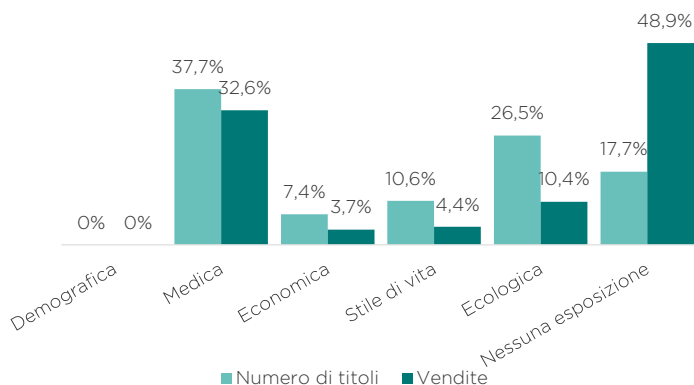
Esposizione Transizione/CSR⁽²⁾



Esposizione degli SDG⁽³⁾ (% delle vendite)



Esposizione a transizioni sostenibili⁽⁴⁾



Metodologia d'analisi

Sviluppiamo modelli proprietari basati sulla nostra esperienza e convinzione per aggiungere un valore tangibile nella selezione dei titoli in portafoglio. Il modello di analisi ESG di DNCA, Above & Beyond Analysis (ABA), rispetta questo principio e offre una valutazione che controlla l'intera costruzione. Le informazioni delle aziende sono l'input principale per il nostro rating. Le metodologie di calcolo degli indicatori ESG e la nostra politica di impegno e investimento responsabile sono disponibili sul nostro sito web [cliccando qui](#).

⁽¹⁾ La valutazione su 10 integra 4 rischi di responsabilità: azionista, ambientale, sociale e societario. Qualunque sia il loro settore di attività, vengono valutati 24 indicatori, come il clima sociale, i rischi contabili, i fornitori, l'etica aziendale, la politica energetica, la qualità della gestione.

⁽²⁾ La Matrice ABA combina il rischio di responsabilità e l'esposizione alla transizione durevole della porta. Permette di cartografare le imprese adottando un approccio rischi / opportunità.

⁽³⁾ 1 Sconfiggere la povertà. 2 Sconfiggere la fame. 3 Buona salute e benessere. 4 Istruzione di qualità. 5 Uguaglianza di genere. 6 Acqua pulita e servizi igienici. 7 Energia pulita e accessibile. 8 Lavoro dignitoso e crescita economica. 9 Industria, innovazione e infrastrutture. 10 Riduzione delle disuguaglianze. 11 Città e comunità sostenibili. 12 Consumo e produzione sostenibili. 13 Affrontare il cambiamento climatico. 14 Vita acquatica. 15 Vita terrestre. 16 Pace, giustizia e istituzioni efficaci. 17 Partnership per gli obiettivi.

⁽⁴⁾ 5 transizioni che riguardano una prospettiva a lungo termine del finanziamento dell'economia permettono di identificare le attività che hanno un contributo positivo allo sviluppo sostenibile e di misurare l'esposizione delle imprese in termini di fatturato e l'esposizione agli obiettivi di sviluppo durevole dell'ONU.

*L'indice di copertura misura la proporzione di emittenti (azioni e obbligazioni societarie) inclusi nel calcolo degli inDocumento contenente le Informazioni Chiave (KID) non finanziari. Questa misura è calcolata come % del patrimonio netto del fondo corretto per la liquidità, gli strumenti del mercato monetario, i derivati e qualsiasi veicolo al di fuori dell'ambito "azioni quotate e obbligazioni societarie".

Principali Impatti Negativi (PAI / Principal Adverse Impacts)

PAI	Unità	Fondo		Ind. rif.	
		Copertura	Valore	Copertura	Valore
PAI Corpo 1_1 - Emissioni di gas serra di livello 1	T CO ₂	97%	12.475	100%	47.023
PAI Corpo 1_2 - Emissioni di gas serra di livello 2	T CO ₂	97%	14.658	100%	10.110
PAI Corpo 1_3 - Emissioni di gas serra di livello 3	T CO ₂	97%	206.433	100%	440.986
PAI Corpo 1T - Emissioni totali di gas serra	T CO ₂	97%	234.018	100%	498.538
PAI Corpo 2 - Impatto ambientale	T CO ₂ /Milioni di euro investiti	97%	197	100%	554
PAI Corpo 3 - Intensità di gas serra	T CO ₂ /Milioni di euro di vendite	97%	765	100%	904
PAI Corpo 4 - Quota di investimenti in società attive nel settore dei combustibili fossili		5%	4%	10%	10%
PAI Corpo 5 - Quota di consumo e produzione di energia non rinnovabile		97%	61%	99%	59%
PAI Corpo 6_TOTAL - Intensità del consumo energetico per settore ad alto impatto climatico NACE	GWh/Milioni di euro di vendite	97%	0,2	100%	0,3
PAI Corpo 7 - Attività con impatto negativo sulle aree sensibili alla biodiversità		97%	10%	100%	17%
PAI Corpo 8 - Scarico in acqua	T Emissioni di acqua	3%	88	2%	6.008
PAI Corpo 9 - Rapporto tra rifiuti pericolosi o radioattivi	T Rifiuti pericolosi	97%	232.971	100%	8.279.850
PAI Corpo 10 - Violazione dei principi UNGC e OCSE		97%	0%	100%	0%
PAI Corpo 11 - Mancanza di processi e meccanismi di conformità UNGC e OCSE		97%	0%	100%	0%
PAI Corpo 12 - Divario retributivo di genere non corretto		72%	15%	83%	13%
PAI Corpo 13 - Diversità di genere negli organi di governo		97%	44%	100%	42%
PAI Corpo 14 - Esposizione ad armi controverse		97%	0%	100%	0%
PAI Corpo OPT_1 - Uso dell'acqua	m ³ /Milioni di euro di vendite	8%	0	6%	0
PAI Corpo OPT_2 - Riciclaggio dell'acqua		8%	0%	6%	0%
PAI Corpo OPT_3 - Numero di giorni persi per infortunio, incidente, decesso o malattia		36%	11	26%	64

Fonte : MSCI

Informazioni amministrative

Nome : DNCA INVEST Sri Europe Growth

ISIN (Classe F) : LU0870553533

Classificazione SFDR : Art.8

Data di lancio : 05/03/2013

Orizzonte d'investimento consigliato :

Minimo 5 anni

Valuta : Euro

Domicilio : Lussemburgo

Forma giuridica : SICAV

Indice di riferimento : STOXX Europe 600

EUR NR

Frequenza calcolo del NAV : Giornaliera

Società di gestione : DNCA Finance

Team di gestione :

Carl AUFFRET, CFA

Alexandre STEENMAN

Investimento minimo : 50.000.000 EUR

Spese di sottoscrizione : 2% max

Commissioni di rimborso : -

Spese di gestione : 0,80%

Spese correnti al 30/12/2022 : 0,84%

Commissioni di overperformance : 20%

della performance positiva, al netto di eventuali commissioni, superiore al seguente indice : STOXX Europe 600 EUR NR

Depositaria : BNP Paribas - Luxembourg Branch

Regolamento : T+2

Cut off : 12:00 Luxembourg time

Informazioni legali

Questa è una comunicazione pubblicitaria. Si prega di consultare il Prospetto informativo del Fondo e il Documento contenente le Informazioni Chiave (KID) prima di prendere qualsiasi decisione finale di investimento. Questo documento è un documento promozionale ad uso dei clienti non professionali ai sensi della Direttiva MIFID II. Questo documento è uno strumento di presentazione semplificato e non costituisce un'offerta di sottoscrizione o una consulenza di investimento. Le informazioni presentate in questo documento sono riservate e di proprietà di DNCA Finance. Non può essere distribuito a terzi senza il previo consenso di DNCA Finance. Il trattamento fiscale dipende dalla situazione di ciascuno, è responsabilità dell'investitore e rimane a suo carico. Il Documento contenente le Informazioni Chiave (KID) e il prospetto devono essere consegnati all'investitore, che deve leggerli prima di qualsiasi sottoscrizione. Tutti i documenti regolamentari del comparto sono disponibili gratuitamente sul sito web della società di gestione www.dnca-investments.com o su richiesta scritta a dnca@dnca-investments.com o direttamente alla sede legale della società 19, Place Vendôme - 75001 Parigi. Gli investimenti nei comparti comportano dei rischi, in particolare il rischio di perdita del capitale con conseguente perdita totale o parziale dell'importo inizialmente investito. DNCA Finance può ricevere o pagare una commissione o una retrocessione in relazione al/i comparto/i presentato/i. DNCA Finance non sarà in alcun caso responsabile nei confronti di qualsiasi persona per perdite o danni diretti, indiretti o consequenziali di qualsiasi tipo, derivanti da qualsiasi decisione presa sulla base delle informazioni contenute nel presente documento. Queste informazioni sono fornite solo a scopo informativo, in modo semplificato e possono cambiare nel tempo o essere modificate in qualsiasi momento senza preavviso. Le performance passate non sono un indicatore affidabile delle performance future. I rendimenti illustrati sono al lordo degli oneri fiscali. L'indice di riferimento è utilizzato esclusivamente per il raffronto dei rendimenti in ottemperanza alle prescrizioni della Consob. Non costituisce un vincolo o un indirizzo della politica di investimento e/o un parametro per il calcolo di commissioni.

L'assegnazione di questo label a un comparto non significa che esso soddisfi i vostri obiettivi di sostenibilità o che il marchio corrisponda ai requisiti di future normative nazionali o europee. Per ulteriori informazioni su questo argomento, visitate il sito : www.llabelisr.fr e www.llabelisr.fr/comment-investir/fonds-labelises

Comparto di DNCA INVEST Società d'investimento a capitale variabile (SICAV) di diritto lussemburghese sotto forma di Société Anonyme - con sede in 60 Av. J.F. Kennedy - L-1855 Lussemburgo. È autorizzata dalla Commission de Surveillance du Secteur Financier (CSSF) e soggetta alle disposizioni del Capitolo 15 della Legge del 17 dicembre 2010.

DNCA Finance è una società in accomandita (Société en Commandite Simple) approvata dall'Autorité des Marchés Financiers (AMF) come società di gestione di portafogli con il numero GP00-030 e disciplinata dal Regolamento generale dell'AMF, dalla sua dottrina e dal Codice monetario e finanziario. DNCA Finance è anche un Consulente per gli Investimenti non indipendente ai sensi della Direttiva MIFID II. DNCA Finance - 19 Place Vendôme-75001 Parigi - e-mail: dnca@dnca-investments.com - tel: +33 (0)1 58 62 55 00 - sito web: www.dnca-investments.com

Qualsiasi reclamo può essere indirizzato, gratuitamente, o al suo contatto abituale (all'interno di DNCA Finance o a un suo delegato), o direttamente al Responsabile della Compliance e del Controllo Interno (RCCI) di DNCA Finance, scrivendo alla sede centrale della società (19 Place Vendôme, 75001 Parigi, Francia). In caso di disaccordo persistente, è possibile accedere alla mediazione. L'elenco degli organismi di risoluzione extragiudiziale delle controversie e i relativi recapiti in base al vostro Paese e/o a quello del fornitore di servizi interessato possono essere liberamente consultati seguendo il link https://finance.ec.europa.eu/consumer-finance-and-payments/retail-financial-services/financial-dispute-resolution-network-fin-net/members-fin-net-country_fr.

Una sintesi dei diritti degli investitori è disponibile in italiano al seguente link : <https://www.dnca-investments.com/it/informazioni-legali>

Questo prodotto promuove caratteristiche ambientali o sociali, ma non ha come obiettivo un investimento sostenibile. Potrebbe investire parzialmente in attività che hanno un obiettivo sostenibile, ad esempio qualificate come sostenibili secondo la classificazione UE.

Questo prodotto è soggetto ai rischi di sostenibilità come definiti nel Regolamento 2019/2088 (articolo 2(22)) per evento o condizione ambientale, sociale o di governance che, se si verifica, potrebbe causare un impatto negativo effettivo o potenziale sul valore dell'investimento.

Se il processo di investimento del portafoglio può incorporare l'approccio ESG, l'obiettivo di investimento del portafoglio non è principalmente quello di mitigare questo rischio. La politica di gestione del rischio di sostenibilità è disponibile sul sito web della Società di gestione.

Il benchmark di riferimento definito nel Regolamento 2019/2088 (articolo 2, paragrafo 22) non intende essere coerente con le caratteristiche ambientali o sociali promosse dal fondo.

Glossario

Beta. Il beta di un titolo finanziario è una misura della volatilità o sensibilità del titolo che indica la relazione tra le fluttuazioni del valore del titolo e le fluttuazioni del mercato. Si ottiene regredendo la redditività di questo titolo sulla redditività dell'intero mercato. Calcolando il beta di un portafoglio, si misura la sua correlazione con il mercato (il benchmark utilizzato) e quindi la sua esposizione al rischio di mercato. Più basso è il valore assoluto del beta del portafoglio, meno esposizione ha alle fluttuazioni del mercato, e viceversa.

Dividend yield. Dividendi annui per azione/Prezzo per azione.

EV (Enterprise Value - Valore dell'impresa). Valore di mercato delle azioni ordinarie + valore di mercato delle azioni privilegiate + valore di mercato delle obbligazioni + partecipazioni di minoranza - liquidità e investimenti.

P/CF (Share price/Cash Flow per Share - Prezzo dell'azione/flusso di cassa per azione). Il rapporto tra prezzo e flusso di cassa è un indice del valore di un titolo.

PER (Price Earnings Ratio - Rapporto prezzo/utili). Un coefficiente che raffronta il valore corrente dell'azione di una società con i suoi utili per azione.

ROE (Return On Equity - Rendimento del patrimonio netto). La quota del reddito netto restituita come percentuale del patrimonio netto. Il rendimento del patrimonio netto misura la redditività di un'azienda indicando gli utili percentuali che la società genera con i capitali investiti dagli azionisti.

Additional notes

Il presente materiale viene fornito esclusivamente a fini informativi

Il presente materiale è fornito a investitori qualificati cross border da Natixis Investment Managers, società di gestione del risparmio, o dagli uffici della sua succursale Natixis Investment Managers, Succursale Italiana, una società Iscritta nell'elenco allegato all'Albo delle SGR tenuto dalla Banca d'Italia al n. 23458.3. Natixis Investment Managers è una società di gestione di diritto lussemburghese autorizzata dalla Commission de Surveillance du Secteur Financier e registrata al numero B 115843. La sede legale di Natixis Investment Managers è 2 rue Jean Monnet, L-2180 Luxembourg, Granducato del Lussemburgo. La sede legale di Natixis Investment Managers, Succursale Italiana è in Via Larga, 2 - 20122 Milano, Italia.

Natixis Investment Managers non è regolata dall'autorità Autorità federale di vigilanza sui mercati finanziari (FINMA).

Le società sopra menzionate sono strutture commerciali controllate da Natixis Global Asset Management S.A., holding che raggruppa varie società di gestione specializzate e strutture commerciali presenti sul territorio mondiale. Le società di gestione e le strutture commerciali controllate da Natixis Global Asset Management svolgono le loro attività regolamentate solo nelle o dalle giurisdizioni in cui sono abilitate ed autorizzate. I prodotti ed i servizi offerti possono quindi non essere disponibili in tutti i Paesi, ovvero per tutti i tipi di investitori.

Le informazioni riportate nel presente materiale sono ritenute attendibili da Natixis Investment Managers ; tuttavia non è possibile garantirne precisione, adeguatezza o completezza.

Il presente documento è distribuito a fini puramente informativi. Le caratteristiche, i costi e i rischi inerenti all'investimento nel Fondo sono descritti nel Prospetto, nel Documento contenente Informazioni Chiave per l'Investitore (KIID) e nel Modulo di sottoscrizione e relativi allegati da consegnare prima della sottoscrizione. Il capitale investito e le performance non sono garantite. Si consiglia di mantenere l'investimento per la durata minima raccomandata. Il presente materiale non è da intendersi in termini di offerta di servizi finanziari né di sollecitazione o proposta di acquisto o vendita di strumenti finanziari. La vendita del fondo non è autorizzata in tutte le giurisdizioni e le attività di offerta e vendita dello stesso potrebbero essere limitate dall'autorità di vigilanza locale a talune tipologie di investitori. NATIXIS INVESTMENT MANAGERSS.A. non è responsabile di eventuali decisioni adottate o meno in base al contenuto del presente documento né dell'utilizzo che di questo potrà essere fatto da terzi.

Il riferimento ad un ranking e /o un premio non fornisce garanzie per le performance future.

Le analisi e le opinioni qui espresse rappresentano i giudizi soggettivi degli intervistati alla data riportata e sono soggette a cambiamenti. Le informazioni riportate nel presente materiale sono ritenute attendibili da Natixis Investment Managers; tuttavia non è possibile garantirne precisione, adeguatezza o completezza. Il presente materiale non può, in tutto o in parte, essere pubblicato, riprodotto o diffuso ai terzi o clienti finali.

Documento ad uso riservato degli investitori professionali di cui è vietata la diffusione tra il pubblico.